

Правила работы с Маркетплейсом Anaimpai

Партнер Маркетплейса Anaimpai не должен:

1. Завышать стоимость товара.
Цена товара в Маркетплейсе Anaimpai не должна быть выше стоимости, по которой партнер продает этот товар в своем магазине, на своем сайте или на других площадках с учетом акций, скидок и размера кешбэка.
2. Устанавливать цену товара в Маркетплейсе Anaimpai выше рыночной стоимости более чем на 15%. Рыночную цену определяет служба контроля качества при проверке.
3. Включать в стоимость товара дополнительные услуги.
4. Продавать товары бывшие в употреблении, с истекшим сроком годности или гарантии от производителя, а также подделки.
5. Выдавать товар, который не соответствует указанному в заказе или не полностью укомплектован.
6. Завершать заказ в Маркетплейсе Anaimpai до выдачи товара покупателю.
7. Отказывать покупателю в обмене или возврате товара ненадлежащего качества или в течение 14 календарных дней после покупки при сохранении товарного вида.
8. Требовать от покупателей оплату за экспертизу качества товара и превышать срок в 30 календарных дней на ее проведение.
9. Навязывать покупателю ремонт товара ненадлежащего качества вместо обмена или возврата.
10. Превышать срок в 10 календарных дней на устранение недостатков товара, если покупатель согласился на ремонт.
11. Удерживать комиссию с клиента при возврате товара.
12. Выдавать деньги вместо заказа.
13. Предлагать покупателям денежное или любое другое вознаграждение за положительный отзыв на Anaimpai.com, а также за изменение или удаление негативного отзыва.

14. Продлевать срок доставки заказа без согласия покупателя.
15. Указывать некорректную причину отмены заказа или просить покупателя отменить заказ.
16. Продавать распакованные товары, которые использовались для демонстрации покупателям.
17. Намеренно затягивать принятие решения о возврате после того, как получил товар.
18. Оформлять заказы, чтобы манипулировать своим рейтингом или рейтингом конкурентов. Например, при оформлении заказа со своего магазина оставлять положительный отзыв для повышения своего рейтинга либо оставлять негативный отзыв в магазине конкурента для понижения его рейтинга.
19. Пытаться лично связаться с сотрудниками службы контроля качества, чтобы решить свои вопросы.
20. Передавать доступ к кабинету продавца третьим лицам.
21. Указывать неактуальный номер на странице продавца в Маркетплейсе Апаитпау, на который не смогут дозвониться покупатели.

Если партнер Маркетплейса Апаитпау нарушает эти правила, могут быть приняты следующие меры:

Нарушение	Меры
1-е нарушение за 90 дней	Отключение от Маркетплейса Апаитпау. У партнера запрашивают объяснения и меры по недопущению повторных нарушений. Возобновление сотрудничества возможно, только если партнер предоставит исчерпывающие объяснения и даст гарантии, что не допустит повторения нарушений.
2-е нарушение за 90 дней	Прекращение сотрудничества или отключение на неопределенный срок. Возобновление сотрудничества возможно только в исключительных случаях.